

# CURRICULUM VITAE

## Matías Sebastián Castillo Rojas

R.U.T. 18.141.326-3, chileno, soltero, 26 años

Teléfono Móvil: 9 7156 5051

E-mail: [mscr92@gmail.com](mailto:mscr92@gmail.com)

Dirección Santiago: Warren Smith 107, depto. 121, Las Condes.

Dirección Viña del Mar: 10 Norte 1148 – A.



### RESUMEN DEL PERFIL PROFESIONAL

Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso con estudios internacionales en Pontificia Universidad Católica de Rio de Janeiro. Experiencia en distintos sectores industriales y de servicios con enfoque en análisis cuantitativo y gestión comercial. También he desempeñado cargos de responsabilidad en organizaciones sociales y estudiantiles.

### FORMACION Y ESTUDIOS

2011 - 2018	Ingeniería Comercial. Pontificia Universidad Católica de Valparaíso. Grado de Licenciado en Ciencias de la Administración. Titulado.
2015 (julio-diciembre)	Administración y Economía. Pontificia Universidad Católica do Rio de Janeiro, Rio de Janeiro, Brasil. Intercambio Académico; estudios de gestión social, gobiernos corporativos y economía brasileña.

### EXPERIENCIA LABORAL

2017 (junio - octubre)	ANTAY CASINO & HOTEL. Ejecutivo Comercial, Departamento Marketing y ventas. Análisis comercial, generación de reportes comerciales semanales y mensuales, gestión de clientes y proveedores para área de eventos. Copiapó, Chile.
2017 (abril – junio)	ANTAY CASINO & HOTEL. Segunda práctica profesional como Asistente Comercial. Gestión de proveedores (cotizaciones, generación de órdenes de compra y solicitud de pagos), gestión clientes (atención, cotizaciones y facturación). Copiapó, Chile.
2014 - 2017	Fundación Belén Valparaíso. Director Ejecutivo (voluntariado). Planificación, financiamiento y ejecución de talleres educativos y becas académicas destinadas a niños en situación de vulnerabilidad social de Valparaíso. Valparaíso, Chile.
2015 (marzo – agosto)	Centro de estudios EQUIDAD. Director Financiero. Fundación del Centro de Estudio con énfasis en temáticas universitarias y nacionales; desarrollo de planes estratégicos y financiamiento. Valparaíso, Chile.
2014 (enero – febrero)	ENAMI. Primera práctica profesional como Analista Comercial. Análisis de compras año 2013 y costeo de inventario en oficina comercial III región de Atacama. Copiapó, Chile.

## ÁREAS DE APTITUD Y HABILIDAD

- Compromiso, responsabilidad, confiabilidad, liderazgo y trabajo en equipo.
- Dominio intermedio de idioma inglés y portugués.
- Habilidades digitales:
  - Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint): intermedio avanzado.
  - SQL (MySQL y Access): intermedio.
  - R Studio: básico.
  - Google Analytics: intermedio.
  - SPSS: intermedio.
  - OTM: intermedio.
  - Micros Opera: intermedio.

## OTROS CURSOS Y ACTIVIDADES

2019 (abril)	Google Analytics Avanzado. Google Analytics Academy.
2019 (abril)	Google Analytics para principiantes. Google Analytics Academy.
2018 (julio)	Análisis de sistemas de transporte. Pontificia Universidad Católica de Chile. Curso MOOC, Coursera.org
2018 (junio)	Buenas Prácticas en Libre Competencia. Pontificia Universidad Católica de Chile. Curso MOOC, Coursera.org
2018 (junio)	Sustentabilidad y economías sociales. Universidad de Chile. Curso MOOC, Coursera.org
2016 (marzo – mayo)	Viña de Cerro a Mar. Staff organizador de actividades culturales en torno al patrimonio cultural. Viña del Mar, Chile.
2015 (mayo)	Think Tank Start Up Training 2015. Instituto Libertad y Desarrollo en conjunto con Atlas Leadership Academy. Santiago, Chile.
2015 (enero – noviembre)	Programa “Conoce y emprende con China: Introducción al chino mandarín, Cultura China y Ambiente de negocios chino”. Corporación Cruzando el Pacífico.
2013 (agosto – noviembre)	Fundación para la superación de la pobreza. Voluntario en el Hogar Arturo Prat. Valparaíso, Chile.